Київ, 01.02.2022р.

**ТЕНДЕРНЕ ЗАПРОШЕННЯ**

**на участь в конкурсі на Тренера для розробки навчальної програми та проведення навчання виконавчих директорів в мережі Карітас Україна**

МБФ «Карітас України» та Catholic Relief Service (CRS) в рамках навчальної ініціативи «Навчальний шлях» для виконавчих директорів локальних організацій мережі Карітасу України оголошує конкурс на надання тренерських послуг у форматі онлайн .

Карітас України - одна з найбільших міжнародних мереж благодійних організацій у світі та Європі. Організація допомагає людям, які потребують допомоги незалежно від їхньої релігії, раси, статі, політичних поглядів чи мови. Понад 20 років сотні тисяч українців в біді отримали матеріальну, соціальну, психологічну та правову допомогу від Карітасу. Організація налічує понад 36 представництв у різних регіонах України та об'єднує понад 1000 працівників та волонтерів.

Catholic Relief Services (CRS) є американською організацією, заснованою в 1943 Римсько-католицькими єпископами Сполучених Штатів з метою надання допомоги Європі та біженцям, які постраждали від війни. CRS розпочали свою роботу в Україні після незалежності, співпрацюючи з Карітас України та іншими місцевими партнерами. Роль CRS в розвитку Карітас - це технічна і консультативна підтримка в реалізації проектів, а також дорадча роль на кожному етапі проекту.

**Основні цілі завдання**

Тренер відповідатиме за розробку навчальної програми з теми: **Фінанси та Бюджетування. Закупівля та авторизація платежів у благодійних організаціях** та проведення он лайн тренінгу для групи учасників

**Тема має розкрити наступні питання:**

1. Розробка та затвердження Річного бюджету. Управління бюджетами проектів. Гармонізація бюджетів проектів із бюджетом організації).

2. Управління та розподіл адміністративних коштів.

3. Зовнішній та внутрішній аудит.? 4. Розробка та застосування Політики закупівель, що описує затверджені процедури та процес нагляду за процесом тендерних закупівель.

4. Створення та застосування процедури авторизації платежів, з багаторівневим захистом (наявність трьох і більше підписів уповноважених осіб, які підтверджують дозвіл на оплату).

5. Впровадження Політик та процедур, які дозволяють знизити ризик шахрайства, корупції, відмивання та незаконного заволодіння грошовими коштами, включаючи використання коштів для фінансування терористичної діяльності. Ключові аспекти.

**Модуль має сформувати наступні вміння в учасників:**

• Ким, за яким принципом і коли формується річний бюджет організації; Як розподіляти прямі та непрямі витрати (80 на 20)

• На що можна витрачати адміністративні кошти

•Чому важливо проводити внутрішні та зовнішні аудити. Які ризики для організації при відсутності аудита.

* Чому важливо впровадити процедуру авторизації платежів
* Важливість впровадження політик та процедур які дозволяють знизити ризик шахрайства, корупції, відмивання та незаконного заволодіння грошовими коштами,

**Опис обов'язків / обсяг роботи**

* Ознайомитися зі специфікою організації, провести необхідні зустрічі з відповідальними співробітниками Карітасу України за модуль навчання «Фінанси та Бюджетування. Закупівля та авторизація платежів у благодійних організаціях» та вибраними виконавчими директорами локальних організацій, провести глибинні інтерв’ю;
* Провести аналіз інтерв’ю;
* На базі зібраної інформації, розробити питання для оцінки рівня обізнаності для учасників програми перед навчанням;
* Зробити детальний аналіз потреб та запропонувати програму он лайн навчання (навчання має включати надання як теоретичних знань, так і практичних);
* Розробити матеріали роздаткових матеріалів та домашні завдання для учасників тренінгу ( 21 учасник) ;
* Провести 2-х денне он лайн навчання для групи учасників (21 учасник);
* Провести повторний тест знать в останній день навчання;
* Провести письмовий порівняльний аналіз (до/після навчання) протягом одного тижня після закінчення модулю навчання;
* Надати детальний звіт після тренінгу щодо динаміки групи, аналізу додаткових питань та проблем, включаючи рекомендації;
* Надавати підтримку та консультації виконавчим директорам протягом 2- х місяців після проведення тренінгу. (1 консультація для кожного учасника)
* Перевірити, проаналізувати та оцінити виконані домашні завдання

**Вимоги до кандидата**

**Навички та вміння**

• Аналітичні навички;

• Високі комунікативні навички;

• Демонстрація високих моральних якостей та прийняття цінностей, етичних стандартів Карітасу Україна;

**Досвід та кваліфікаційні вимоги**

**Освіта:**

• Вища освіта (докторантура, магістр або спеціаліст) з економічних наук, фінансових наук, менеджменту або права.

**Досвід:**

• Досвід, пов'язаний з практичним проведенням тренінгів в громадському секторі.

• Принаймні 3 роки практичного досвіду надання консультацій з ведення фінансування та бюджетування, закупівля та авторизація платежів НПО, та проведення відповідних семінарів.

•Бажаний досвід роботи зі організаціями, заснованими церквою

**Документи, що підлягають включенню при поданні пропозицій**

Заявники подають наступні документи:

• Мотиваційний лист з поясненням, чому заявник вважає себе найбільш відповідним для даної позиції (українською мовою);

• CV, включаючи інформацію про минулий досвід на аналогічних позиціях та контактні дані для підтвердження;

* Орієнтовний план тренінгу

• Цінова пропозиція, всі податки та збори мають бути включені в ціну. Виписка ФОП або реквізити фізичної особи (реквізити банківського рахунка).

**Рекомендований формат для цінової пропозиції:**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Опис завдання** | **Формат** | **Кількість** | **Звітний документ** | **Загальна вартість, грн**  |
| 1 | Проведення тренінгу | Онлайн  |  3 | Презентація | 22 000,00 |
| 2 | Консультація виконавчих директорів | Онлайн | Не менше ніж один раз для кожного | Графік виконання домашніх завдань | 16 500,00 |

**Форма та терміни оплати:** безготівково по перерахунку на підставі укладеного договору, 50% передплата, 50% післяплата у гривнях.

Цінові пропозиції з вказанням теми просимо надсилати на два мейла: mvorzheva@caritas.ua iyasmo@caritas.ua

Пропозиції приймаються до 7 лютого 2022 року до 18.00.

**Контакт для запитань:** Ясьмо Ірина , тел. +380 50 022 22 78

Пропозиції, які не містять всіх вказаних документів не приймаються на розгляд.